

**10 советов развития
бизнеса в период кризиса
и при супер ограниченных
ресурсах**



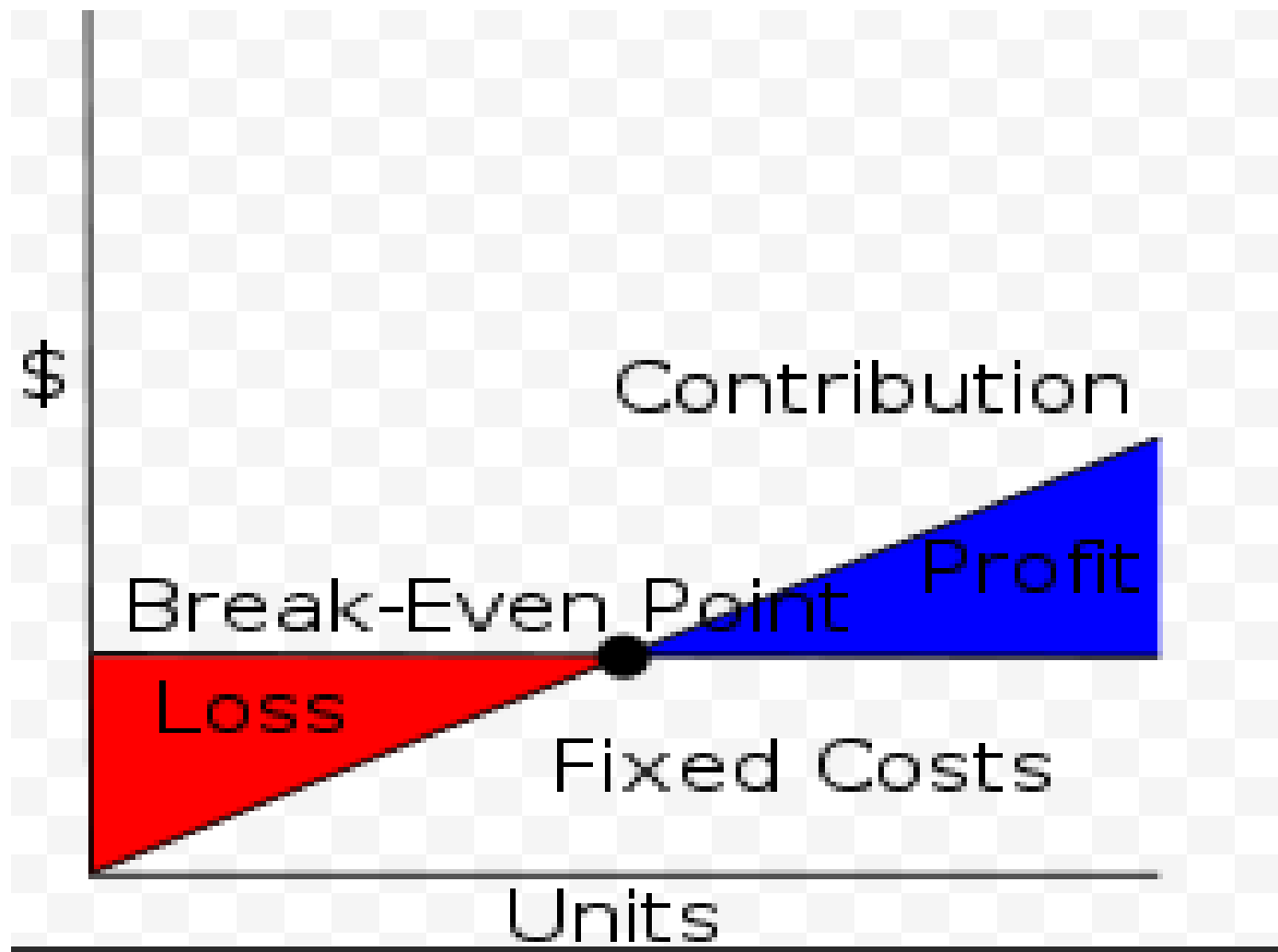
Совет N1 Кризис формирует изменения структуры рынка, дает возможность входа новым игрокам.



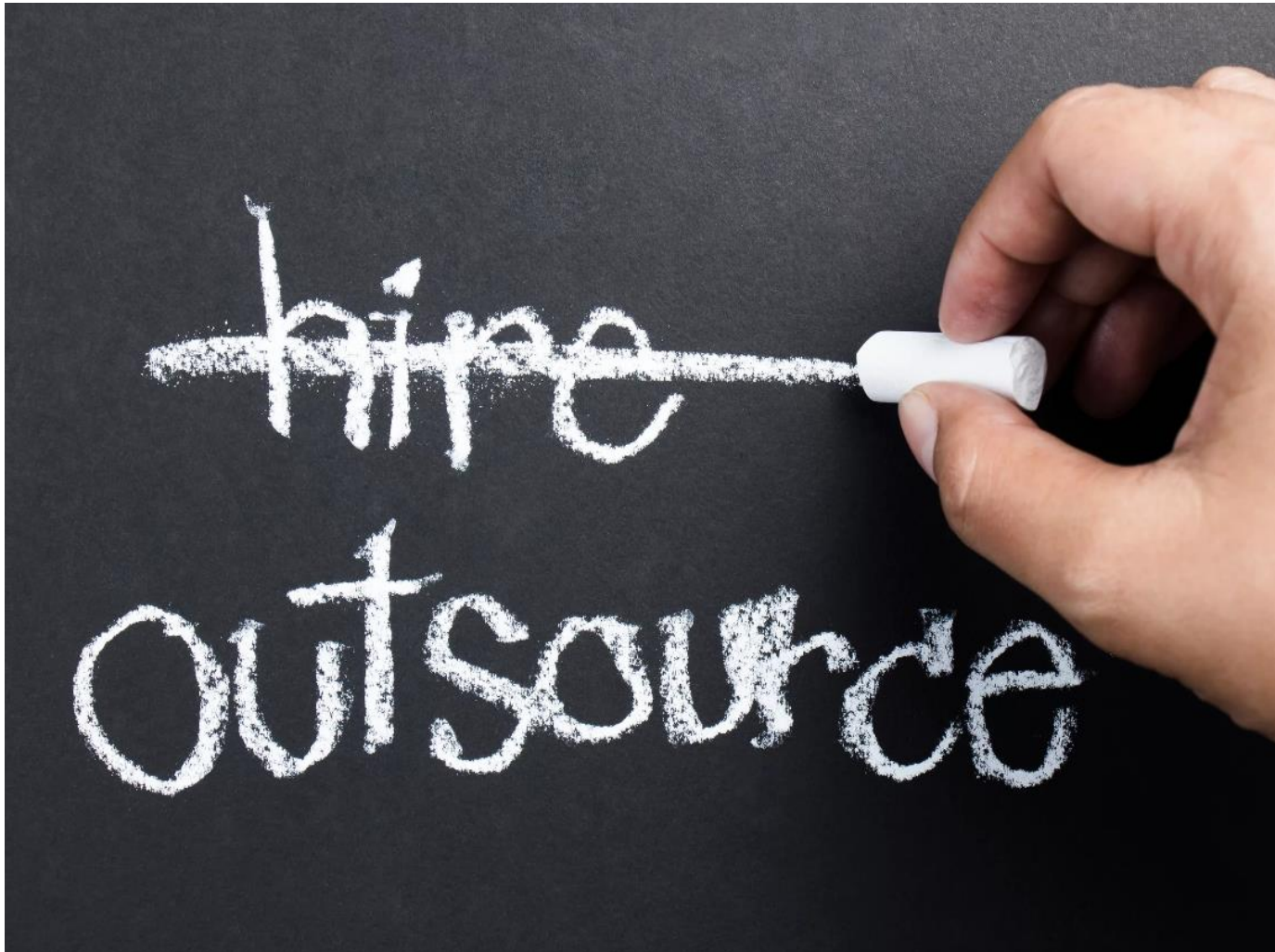
Совет N2 – Кризис идеальное время для разработок и внедрения инноваций



Совет №3 – Минимум фиксированных затрат



Совет N4 – Аутсорсинг по максимуму!



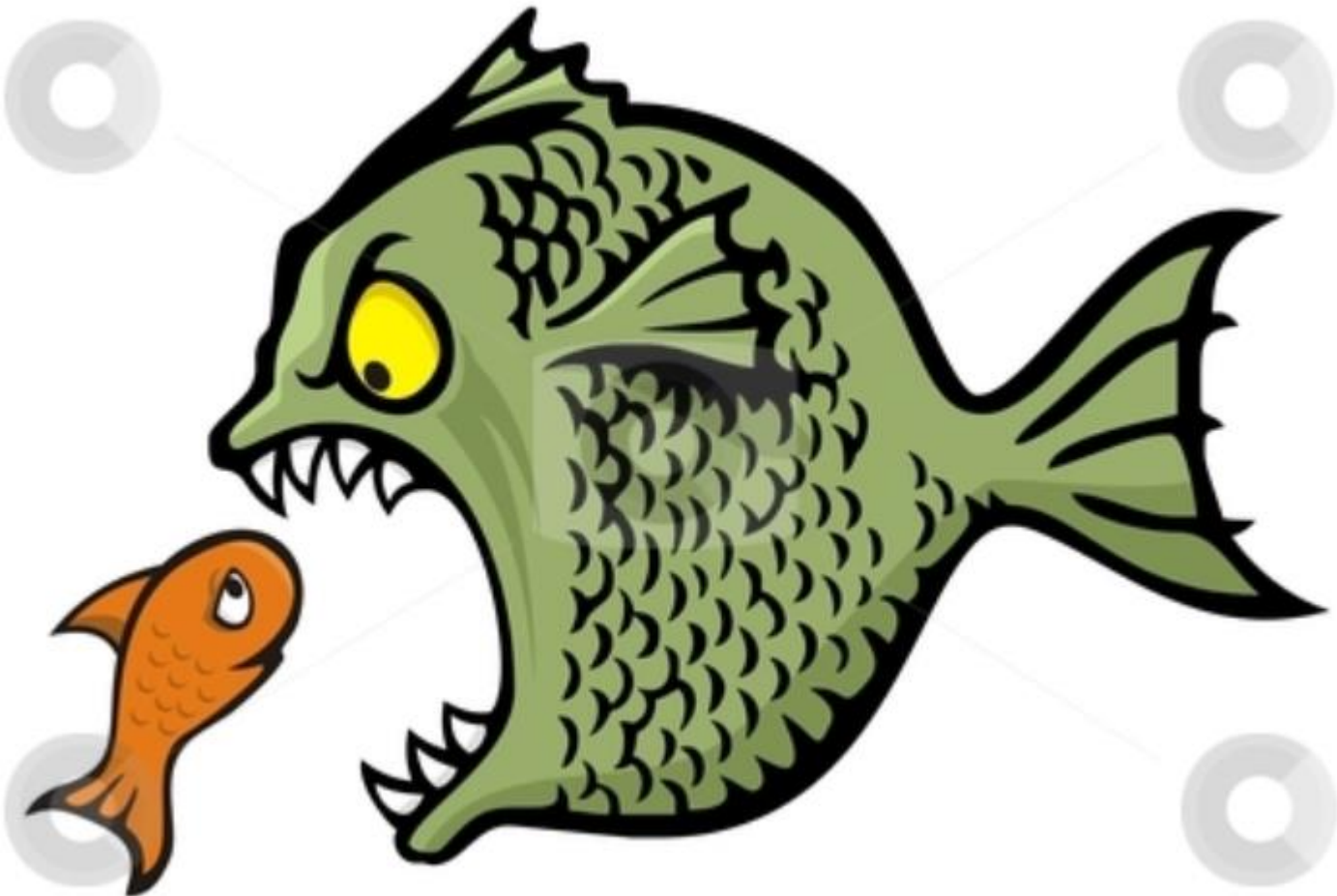
**Совет N5 – Вначале научитесь
делать все сами**



Совет №6 Вовлекайте всех вовлеченных в цепочке жизни Вашего бренда



Совет N 7 Канал продаж – это Ваш
рупор и адвокат. Не всегда размер
клиента имеет значение



Совет N 8

**Нанимать
ТОЛЬКО за
отношение,
а не за опыт**

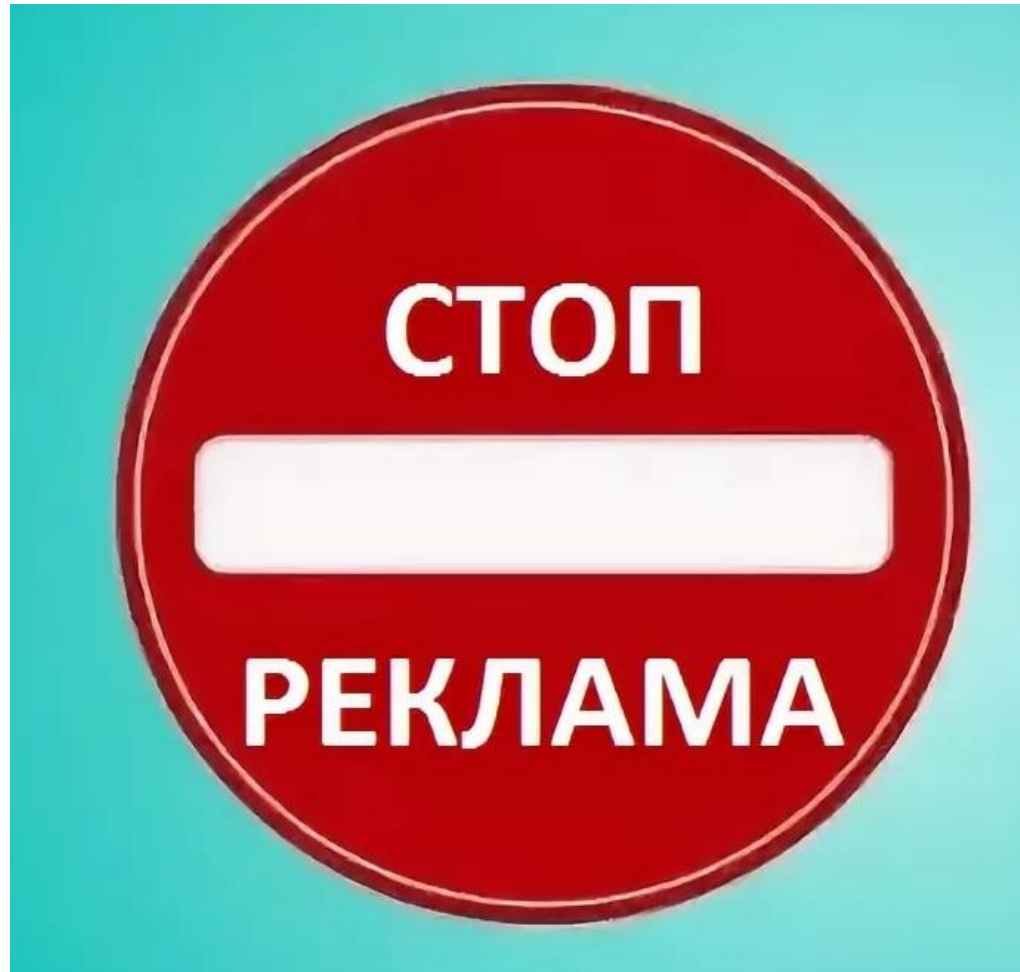


**Совет №9 – Честность и открытость,
Ваше конкурентное преимущество.**



Совет N 10

**Реклама – это извинение за
плохой маркетинг**



Константин Самойлов

www.konstantinsamoylov.com

mob. +7(985)923-21-55

#samoylov_changeleader

